

Napoleon Machine "打破" 週期時間

在與 Napoleon Machine 公司總裁 Kevin Febrey 先生交談中,我們談到 HAIMER 設備如何影響他的加工廠"縮短"週期時間和用老舊設備生產高品質的產品。

美聯儲主席伯南克曾說,2008年的金融危機是全球歷史上最嚴重的金融危機,比大蕭條更嚴重。 製造業受到的打擊更大。

Febrey 從 16 歲開始從事加工生產,並取得工商碩士,他從加工廠和營運兩個方面分析這件事。 2011 年加入 Napoleon Machine,他專注於用 老舊設備生產最高品質的產品。直到該公司決定 投資購買高端設備,以提高精度。

當決定投資購買新設備時,他找到 HAIMER。

HAIMER:請簡單介紹貴公司和公司服務的行業。

Kevin Febrey: 我們生產和組裝零件,主要生產 大中型工件(產品重量從200磅到60,000磅)。 我們能加工16英尺x40英尺長的工件。我們為 OEM機器製造商生產工件,主要是汽車、農業和 採礦行業。現在,我們還進入了航空航太業。



HAIMER: 您的加工廠使用我們的哪些產品?

Kevin Febrey: HAIMER 新一代舒適型(NG)燒結機、HAIMER 全部刀具間硬體管理系統和 HAIMER 全部燒結刀桿和延長桿。我們不考慮 HAIMER 以外的任何產品。以前擔任銷售時負責銷售 HAIMER 產品,我非常熟悉 HAIMER 的所有產品優點和功能,因此我知道HAIMER 最適合我們。其它銷售人員試圖進來,但我只能告訴他們"對不起"。

HAIMER:如何培訓和提供支援?

Kevin Febrey: 我們有完善的追蹤機制。無任何間斷, 所有任務均在規定的時間按時完成。需要培訓時, HAIMER 到現場提供培訓。一切都很完美。





Napoleon Machine "破壞" 週期時間 (續前)

HAIMER: 有哪些優勢?

Kevin Febrey: HAIMER 系統隨使用者一起成長。從 HAIMER 系統開始,隨著客戶的發展,跟進的 投資仍很少。從入門級系統開始到高端系統無需 完全更換。

HAIMER 刀桿讓切削刀具始終保持幾乎零偏擺的 誤差。刀槽零缺陷。那麼,能提高生產速度。獲 得穩定的重複精度,減少影響因素和確保減少故 障耽誤的時間。

HAIMER: 感謝您接受採訪, Kevin!

Kevin Febrey:沒錯。我常常看到很多人在看待切削刀具的價格時,他們說,"我們買不起。"實際上,他們沒有進行完整的成本分析。如果選擇犧牲品質,就要付出低效的代價。在當今激烈競爭的產業,必須縮短交貨時間和使用更快速的機台,同時保持產品的高品質,否則難以立足。歸結於一點就是要高性能。事實一再證明,高性能產品的實際成本可能最低。

加工是一個過程。必須有好機台、刀桿、切削刀 具、軟體、夾具和操作員。所有這些因素都息息 相關。如果其中一個環節薄弱,整個過程無法成功。

因此·我推薦使用HAIMER產品並始終堅持多年。 我們將 HAIMER 與這些新機台結合在一起, 已縮 短部分週期時間。高品質貫穿在整個過程中。



